***Определите для себя цель***

Выпускник часто выходит из профессионального учебного заведения с общей установкой, найти работу по прописанной в дипломе специальности. Бесперспективно искать место «просто юриста» или «просто экономиста». Это еще не ориентир. Необходимо определиться со сферой деятельности, должностью и возможными функциональными обязанностями. А самое главное – определить, что соответственно кандидат может предложить работодателю.

Прежде чем приступить к поискам работы, задумайтесь над тем, какую именно работу Вы хотите найти. Основой для этого решения могут послужить:

* ваше образование;
* интересы;
* выбранная карьера;
* финансовые потребности и др.

Постарайтесь уяснить реальное положение участников на рынке труда.

Проявите максимальную объективность, определяя свою ценность, как работника. За основу можно взять уровень конкуренции на рынке труда в интересующей Вас области. Вы должны быть готовы к тому, чтобы изменить или расширить свои цели, если уровень конкуренции слишком высок.

Нужно понимать, что объявления типа «требуется помощник руководителя без опыта работы с любым образованием, зарплата от 70 000 руб.» - это сетевой маркетинг. Ни одна солидная компания не предложит такую зарплату человеку без опыта и образования. Безусловно, в описании вакансии должны быть конкретные требования к специалисту, ее навыкам, опыту и образованию, а не общие слова про «желание развиваться и получать высокий доход».

***Составьте грамотное резюме***

Ваше резюме должно представлять собой не просто перечень предыдущих мест Вашей работы и занимаемых должностей. Акцентируйте внимание на своей квалификации, реальных достижениях и качествах, которые могут представлять собой интерес для потенциального работодателя в выбранной Вами сфере деятельности.

***План Ваших действий по поиску вакантных рабочих мест должен быть гибким***

Помните о том, что необходимо использовать всевозможные варианты поиска рабочих мест, такие как:

* через посредников (служба содействия выпускникам техникума, служба занятости населения, кадровые агентства, знакомых);
* собственными силами (специализированные агентства, Интернет, телевидение, радио, печатные издания);
* путем прямого обращения к работодателю.

Итак, определите круг фирм, в которых вам хотелось бы работать, узнайте фамилию менеджера по персоналу и отошлите свое резюме. Даже если вакансии сейчас нет, то ваше резюме сохранят и в будущем могут пригласить как соискателя.

***Контакты, контакты и еще раз контакты***

Поставьте себе задачу каждый день звонить, посылать письма или встречаться, по меньшей мере, с тремя людьми, к которым Вы не обращались и которые могут сообщить Вам какую-то информацию о вакантных местах или познакомить Вас с кем-то, кто окажет Вам подобную услугу.

***Рассматривайте себя как специалиста, способного решать серьезные задачи***

Рассматривая то или иное вакантное место, надо спрашивать себя не только о том, как заинтересовать данную компанию, но и о том, что Вы можете сделать для этой компании, чтобы ее деятельность была более успешной.

***Не пренебрегайте своим внешним видом***

Независимо от того, как именно Вы организовали поиски работы, никогда не забывайте **о своем внешнем виде**, выходя из дома, спросите себя:

**«Если бы я сам был работодателем, то взял бы на работу такого как я?».**

Ваш внешний вид должен быть безупречен, одежда соответствовать случаю.

***Будьте как можно конкретнее и искреннее с людьми, которых Вы просили о помощи***

Вы добьетесь большего результата от людей, которых просите о помощи, если будете обращаться к ним с конкретными вопросами и предложениями, заранее будьте уверены в том, что они в состоянии выполнить Вашу просьбу, и всегда будьте готовы продемонстрировать свою признательность.

***Не торопитесь отказываться от предложений временной работы***

Работа на временной основе дает Вам возможность попробовать свои силы, зарекомендовать себя, получить хорошие отзывы, иметь перспективы на постоянную работу, в период временной вести поиск постоянного рабочего места.

***Прежде чем отправиться на собеседование, проведите необходимую подготовку***

Соберите возможный объем информации о компании, в которую Вы отправляетесь на собеседование. И помните, собеседование – это не только запланированный разговор, который имеет конкретную цель и прогнозируемый результат, но и диалог заинтересованных лиц. Цель работодателя – найти подходящего работника, а Ваша – убедить работодателя, что именно Вы являетесь подходящей для него кандидатурой.

***Главные правила ищущего работу***

1. Ваш успех зависит только от вас, ваших усилий, от того, как вы сами будете вести свои дела.

2. Организации стремятся нанимать победителей – вы должны выглядеть уверенно и спокойно.

3. Во время разговора с потенциальным работодателем используйте приемы самопрезентации, преподносите себя как подарок судьбы их фирме.

4. Хорошую работу имеет тот, кто способен ее упорно искать. Оставшись без работы, занимайтесь поиском нового места не менее сорока часов в неделю.

5. Определив для себя, какую работу вы ищете, объясните это всем вокруг – чем больше людей будут вам помогать, тем лучше.

6. Настройтесь на то, что вы можете получить много отказов – это нормально, но вы обязательно добьетесь успеха в какой-то из следующих попыток.

7. Не отказывайтесь от переобучения, повышения квалификации, приобретение дополнительных умений и навыков – сейчас много рекламных сообщений о различных курсах. Выберите что-нибудь подходящее для себя, ведь дополнительные знания никогда не помешают.

8. За получение работы нужно бороться – вам никто ничего не должен, в том числе и работу.